

泰案联电子月刊

2020年5月

目录

1. 市场信息

- 中国大陆
- 香港
- 台湾

02. 泰案联数据

- 车型数据
- 原厂设备数据
- 保养数据 (RMI)

03. 新品发布

- 泰案联订单管理系统

- 04. 泰案联公司新闻

A dark blue-toned photograph of a Toyota RAV4 Adventure driving on a winding mountain road. The car is in the foreground, angled towards the left. The background features steep, rocky cliffs and a clear sky. A light blue rectangular frame is superimposed over the center of the image, containing the text.

01 市场信息

(中国大陆 / 香港 / 台湾)

中国大陆车市亮点新闻

汽车销量复苏, 结束连续21个月下滑! 中汽协: 不意味着报复性消费反弹

据中国汽车工业协会统计分析, 2020年4月, 据中国汽车工业协会统计分析, 4月, 汽车产销分别完成210.2万辆和207万辆, 环比增长46.6%和43.5%, 同比分别增长2.3%和4.4%, 月增速为今年以来的首次增长, 其中销量更是结束了连续21个月的下降。

对此, 中汽协会副秘书长陈士华表示, 出现这种情况的原因首先是由于国内商用车销量呈现出了明显的上涨态势。其次, 受2019年部分地区提前实施国六标准的影响, 去年同期的销量基数相对较小。最后当前国内疫情防控形势有很大好转, 也有利于汽车销售的增长

4月, 乘用车产销分别完成158.7万辆和153.6万辆, 环比分别增长49.7%和45.6%, 同比分别下降4.6%和2.6%, 降幅较3月收窄45.3和45.8个百分点。

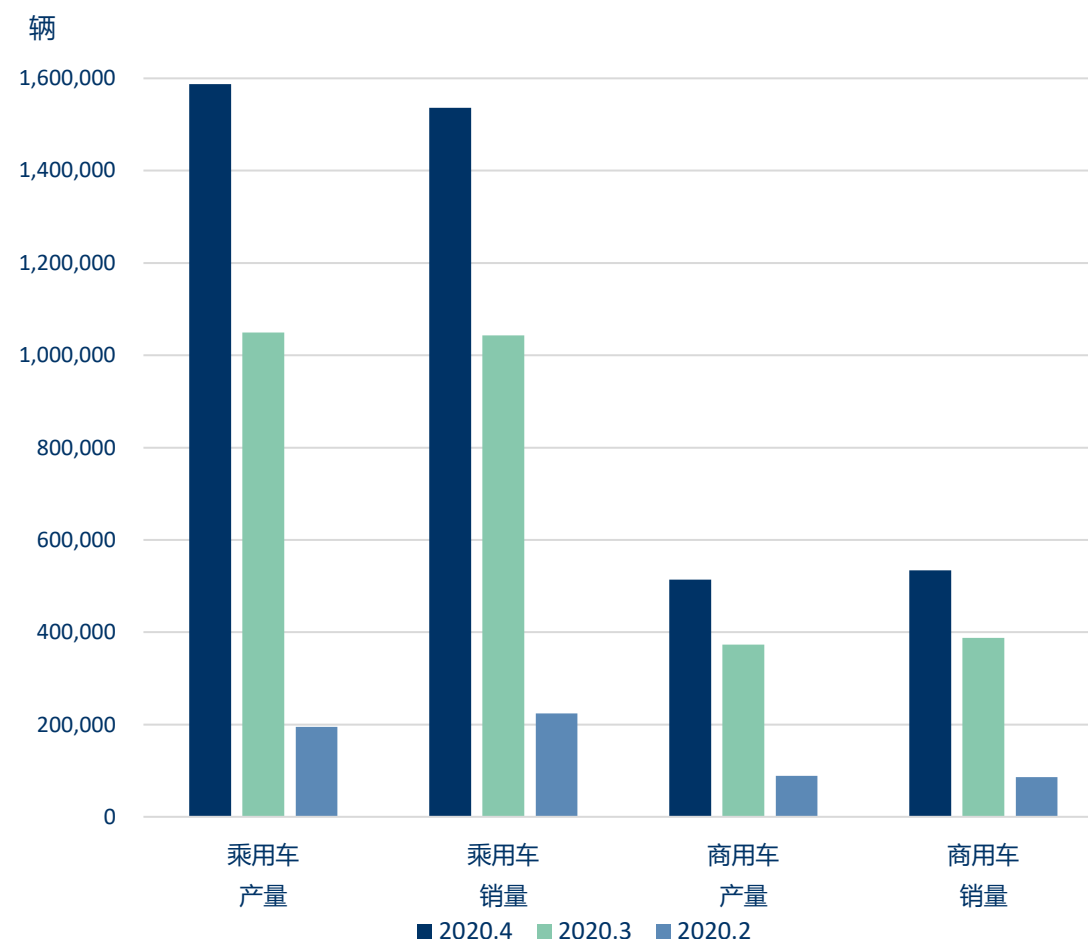
4月, 商用车产销分别完成51.4万辆和53.4万辆, 为历史最高水平。环比分别增长37.8%和37.7%; 同比分别增长31.3%和31.6%。重型货车增长最快, 产销分别完成17.5万辆和19.1万辆, 同比分别增长48.3%和61.0%。

从行业发展态势看, 当前, 虽然国内疫情防控形势向好, 但境外疫情扩散蔓延势头并没有得到有效遏制, 疫情还有很大不确定性。

一方面国内宏观经济的恢复增长还需要一个过程, 出口依赖型企业更是艰难, 导致大宗消费需求动能不足。

另一方面, 海外工厂的停产, 也将导致国内汽车行业部分零部件供应风险加大。因此, 行业上下应重点关注海外疫情防控的形势变化, 提前做好相应准备, 以降低国际疫情对国内汽车行业带来的负面影响。

产销对比



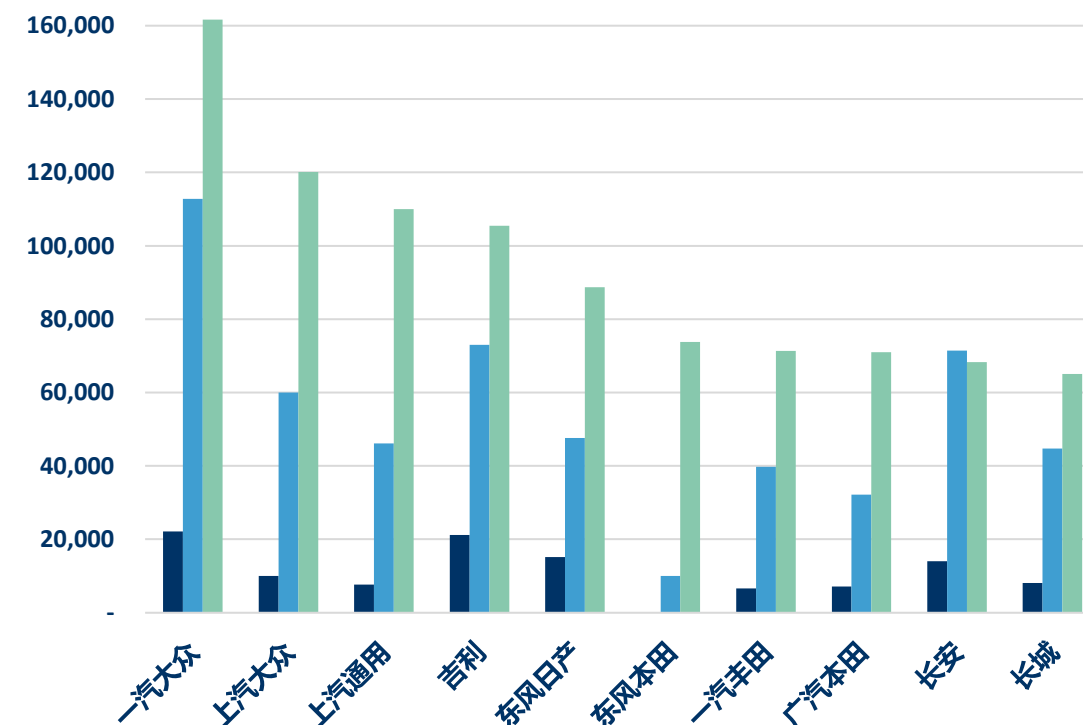
中国大陆车市亮点新闻

2020年4月汽车厂商出货量前10

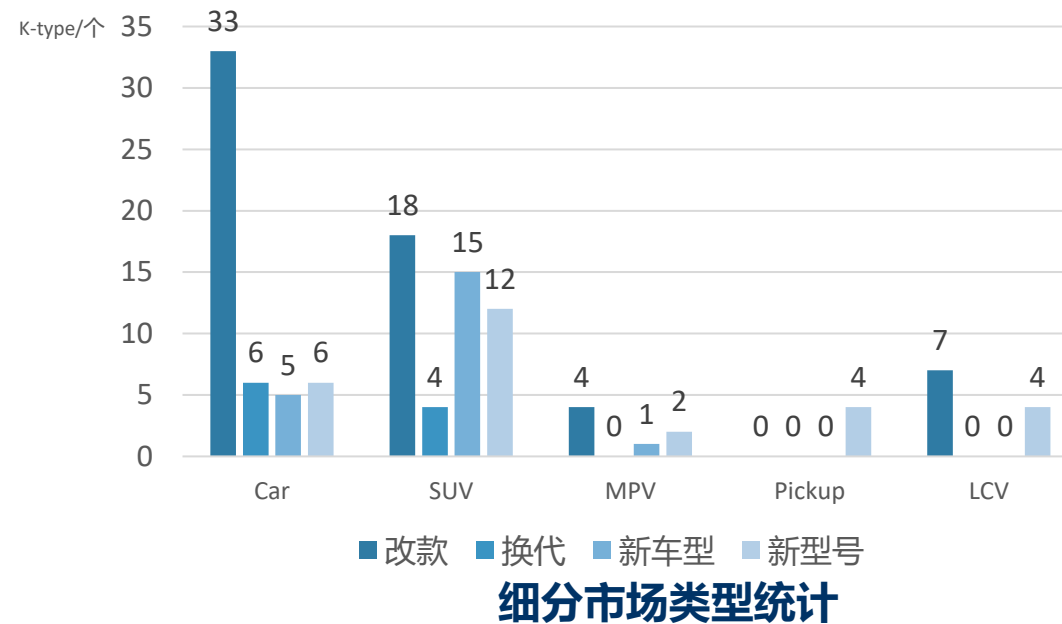
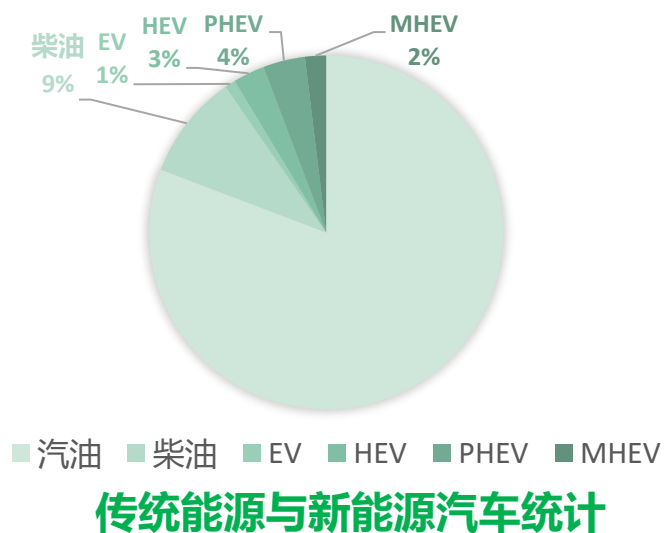
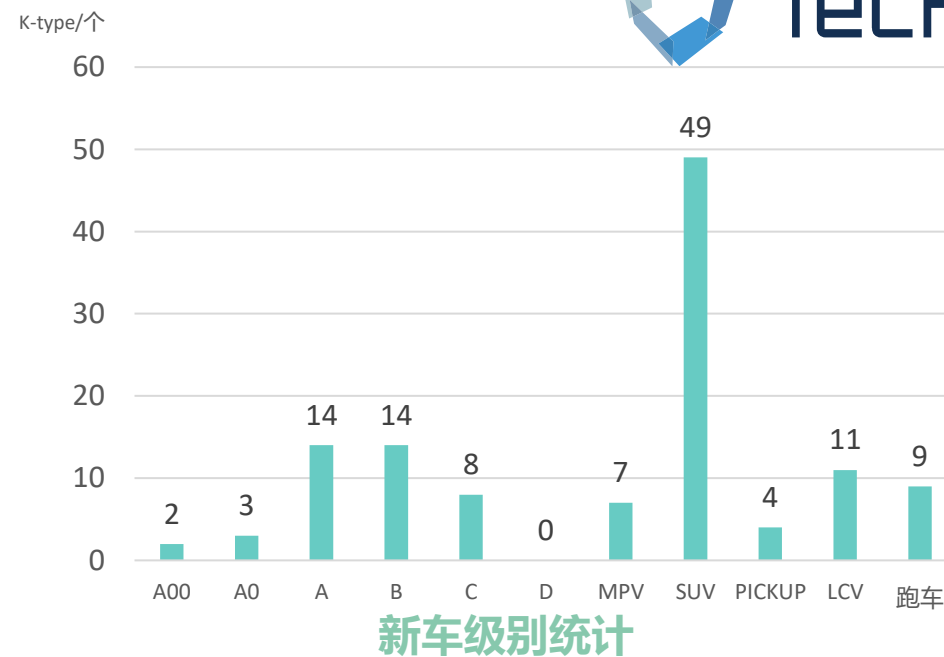
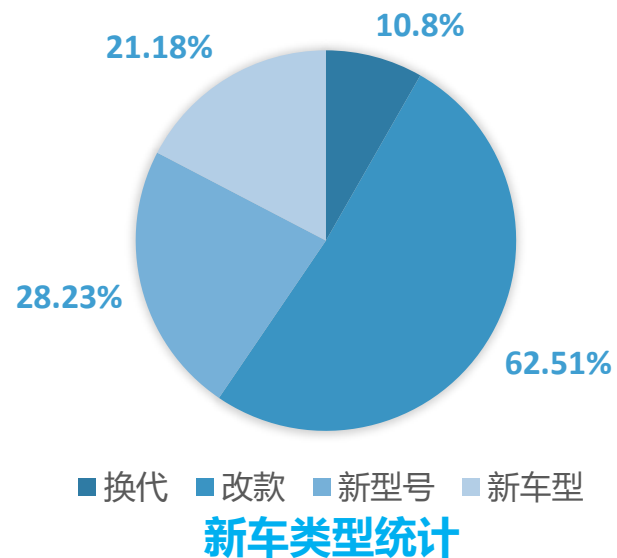
出货量对比

在国内受新冠肺炎病毒的影响趋于稳定之时，随着各大车厂的逐渐复工复产，可以看出在4月各厂商的出货量有了飞跃式的提升，或许可以说中国的车市已迎来了复苏。

■ 2020.2 ■ 2020.3 ■ 2020.4



中国大陆四月上市新车分析



*所有统计数据是以KTYPE为基础, 2020年03月总计覆盖KTYPE为116条,其中新增Ktype44条
 新车型为上市之前并不存在的新车型
 新型号为上市了全新的排量或功率

香港車型亮點新聞

貳零貳零年貳月香港汽車市場產銷分析

由於新冠疫情的影響，中國大陸以及港澳台地區汽車產銷量明顯下降，香港的乘用車銷量在2019年同比下降-8.7%為38,145輛，而貳零貳零年貳月份香港的乘用車銷量環比下降16.9%為1930輛。豐田汽車在貳月環比下降16.1%，同比下降22%，但仍然是貳月香港最受歡迎的汽車制造商。

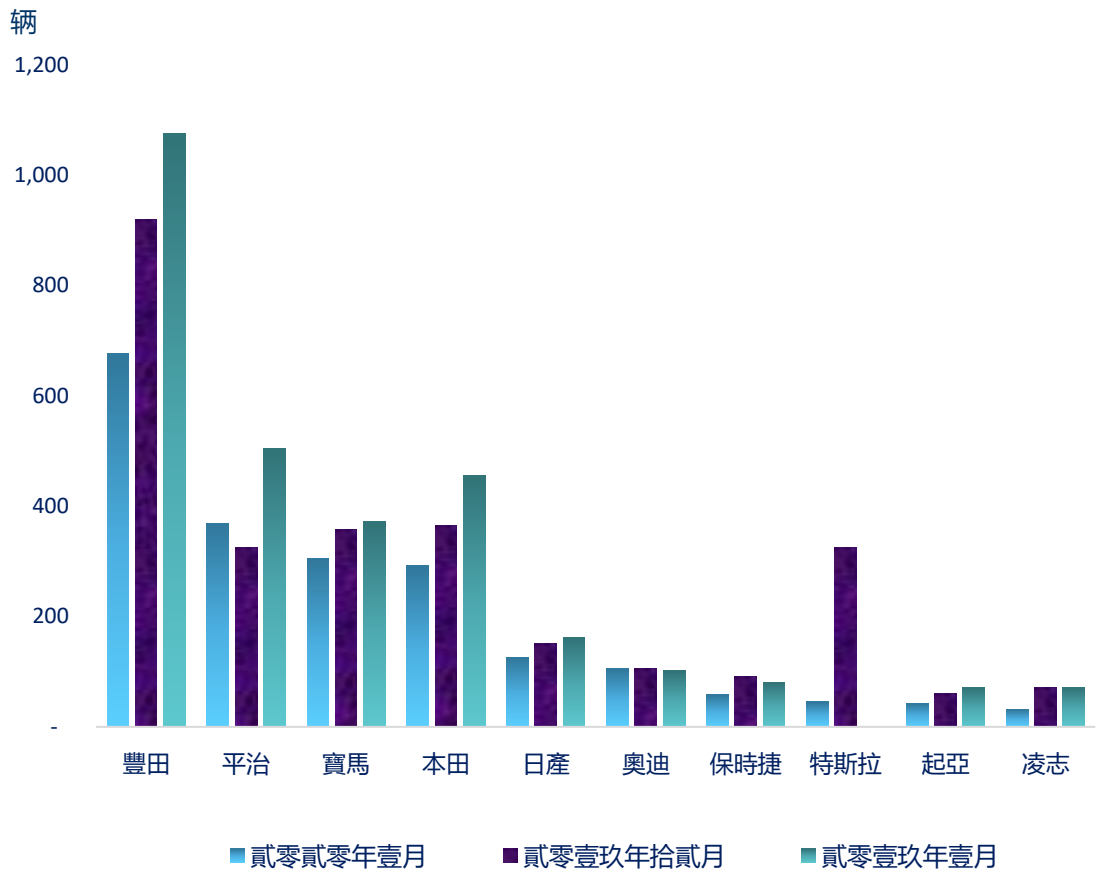
本田較上月上升兩個位置排名第二，環比下降了20.8%。平治銷量排在第三位，環比下降了38%。寶馬較上月下降了52.4%，比上個月下降了一位，降至本月的第四位。特斯拉環比上升63.2%，較上月上升叁位，本月為第五位。位列前十的其余品牌銷量基本持月均水準，但整個汽車市場的同比銷量整體在下降。



產銷同期比較

目前香港汽車市場受到新冠疫情的影響，使整個汽車市場亦受到影響。

在壹月不管是同比還是環比，豐田仍然是香港車市上最受歡迎的汽車制造商，在市場中壹直保持著高水準。平治在壹月環比上升，寶馬和本田同比下降，分別為第三位和第四位，其余的品牌同比銷量在下降。



香港乘用車保有量報告

保有量截至2019年上半年

中國香港



保有量
725,478

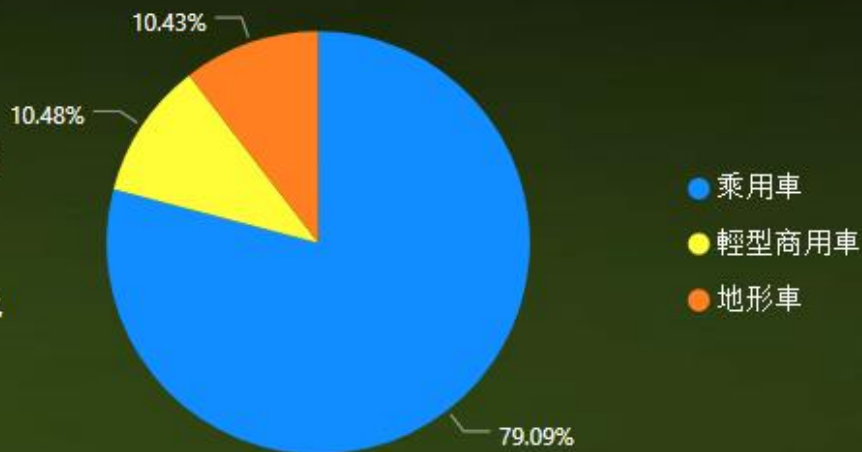
保有量覆蓋的KType
3571

車型品牌
65

保有量按車輛類型劃分

信息
地形車(包含 SUV & 皮卡)
包含車系如 豐田 HILUX, 鈴木 JIMNY, 賓馬 X5等

輕型商用車
包含 <7.5 噸車系如 豐田 HIACE, 本田 ACTY, 日產 NV-SERIES 等



K-TYPE / 保有量按車輛類型劃分



56.20万
保有量覆蓋



7.56万
保有量覆蓋



6.96万
保有量覆蓋

保有量排名第1的品牌及車型



豐田



卡羅拉

排名第1車型保有量
41,631

市場份額
5.74%

2005年至2018年單年保有量趨勢



前1000 保有量 K-TYPE 匹配度

TOP 1000 VIO
Total VIO = 73.32%



匹配	保有量	%
已匹配	517,935	97.37%
未匹配	14,040	2.63%

地圖



台灣車型亮點新聞



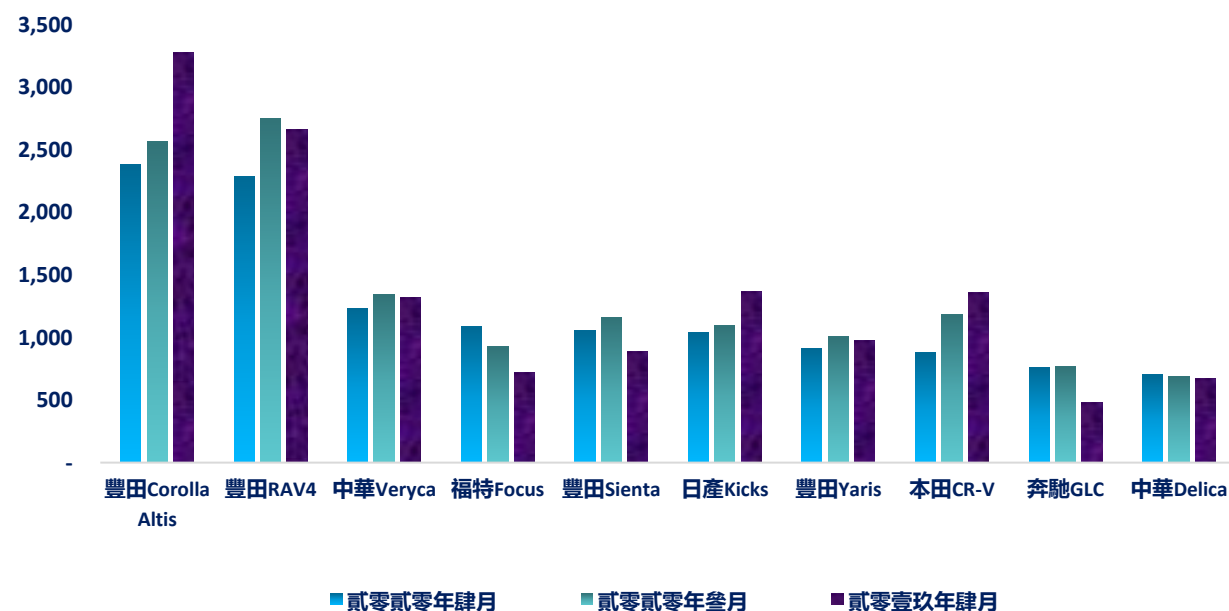
隨著肺炎疫情的持續延燒，全球各地度過忐忑不安與沉悶的4月份，各國因防疫實施的禁令，不僅直接衝擊製造業與消費節奏，肩負交通運輸重任的汽車產業也首當其衝，不僅許多產線停工、汽車銷售量也

隨交通需求大減而遲滯，連帶也影響全球原油的供需失調，在政治與經濟的全面性影響幅度實屬罕見。儘管臺灣疫情控制得宜，但身為國際經濟體一環的臺灣，仍難置身於事外，各行各業有多少受到波及，不論是仰賴零件進口的國產車廠，或者整車輸入的進口車廠。現在，我們來看 2020年4月份新車銷售數據成績，全月份總共有30天，包括清明連假在內有10個假日，可領牌工作天數則有20天，最終繳出30,822輛領牌數據，相較於2020年3月份大幅衰退 17.3%，若與 2019年4月份同期相比，也出現11.1%超過1成的衰退幅度，整體表現是呈現衰退格局。不過，由於2020年第1季表現持穩，讓前4個月累積銷售達到 134,868輛，仍較2019年同期累積銷售多3.1%，算是相對仍感欣慰的數據，但面對充滿不確定因素的未來，年度領先幅度的維持並不樂觀。

產銷同期比較

儘管台灣疫情控制得宜仍難置身於事外，整體表現呈現衰退格局

叁月銷售冠軍由豐田Corolla Altis以2383輛領先，環比銷量下降7%，同比銷量下降27.3%。而自家豐田RAV4在本月則以2290輛排在了第二位，環比下降16.8%，同比銷量下降13.9%。中華Veryca以1233輛好成績排在了第三位，環比銷量下降8.4%，同比下降6.4%。福特Focus以1084輛的成績排在第四位，環比銷量增長14.4%，同比增長33.1%。豐田Sienta在3月銷售1057輛排名第五，日產Kicks以1045輛排名第六位。最後，本田CR-V，奔馳GLC，中華Delica分別以880輛，763輛，702輛排第八名，第九名和第十名。總體來看，台灣汽車市場整體表現呈現衰退格局。



台灣乘用車保有量報告

保有量截至2019年上半年

中國台灣



保有量
8,265,560

保有量覆蓋的KType
6271

車型品牌
90

保有量按車輛類型劃分

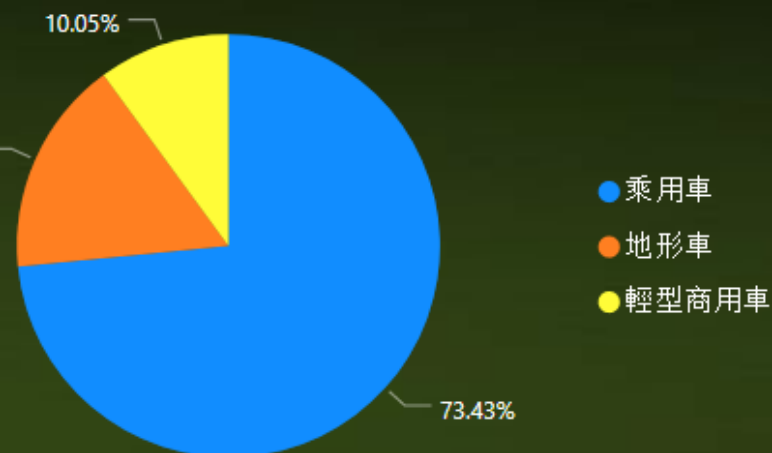
信息

地形車(包含 SUV & 皮卡)

包含車系如 豐田 HILUX, 鈴木 JIMNY, 賓馬 X5 等

輕型商用車

包含 <7.5 噸車系如 豐田 HIACE, 本田 ACTY, 日產 NV-SERIES 等



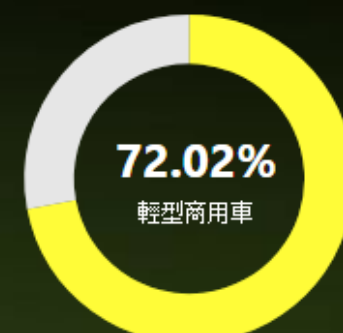
K-TYPE / 保有量按車輛類型劃分



598.90万
保有量覆蓋



132.25万
保有量覆蓋



59.84万
保有量覆蓋

保有量排名第1的品牌及車型



豐田

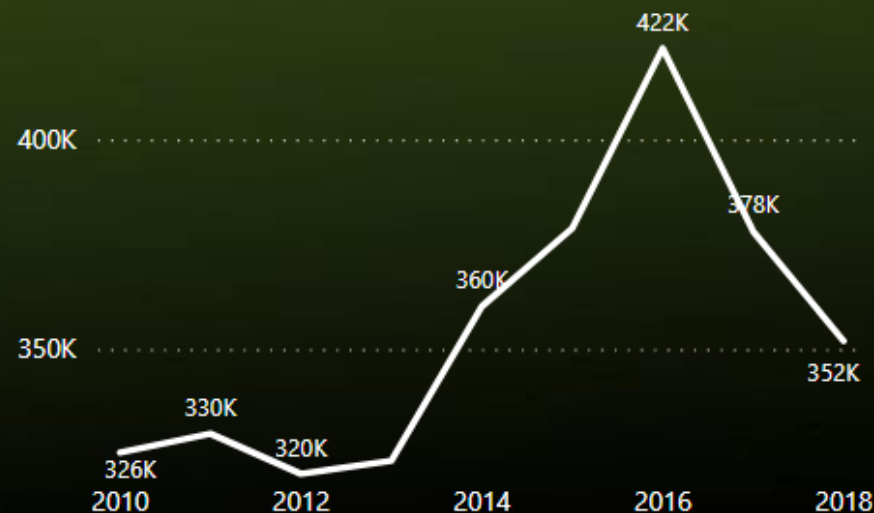


卡羅拉

排名第1車型保有量
653,204

市場份額
7.90%

2010年至2018年單年保有量趨勢



前1000 保有量 K-TYPE 匹配度

TOP 1000 VIO
Total VIO = 75.71%



匹配	保有量	%
已匹配	6,002,034	95.90%
未匹配	256,596	4.10%

地圖



A dark blue Toyota RAV4 Adventure is shown from a front-three-quarter view, driving on a winding asphalt road that curves through a rugged, rocky mountain landscape. The car's license plate area reads "RAV4 ADVENTURE". The background features steep, craggy cliffs and a clear sky.

02

泰案联 数据

(车型数据 / 原厂设备数据 /
保养数据 (RMI))

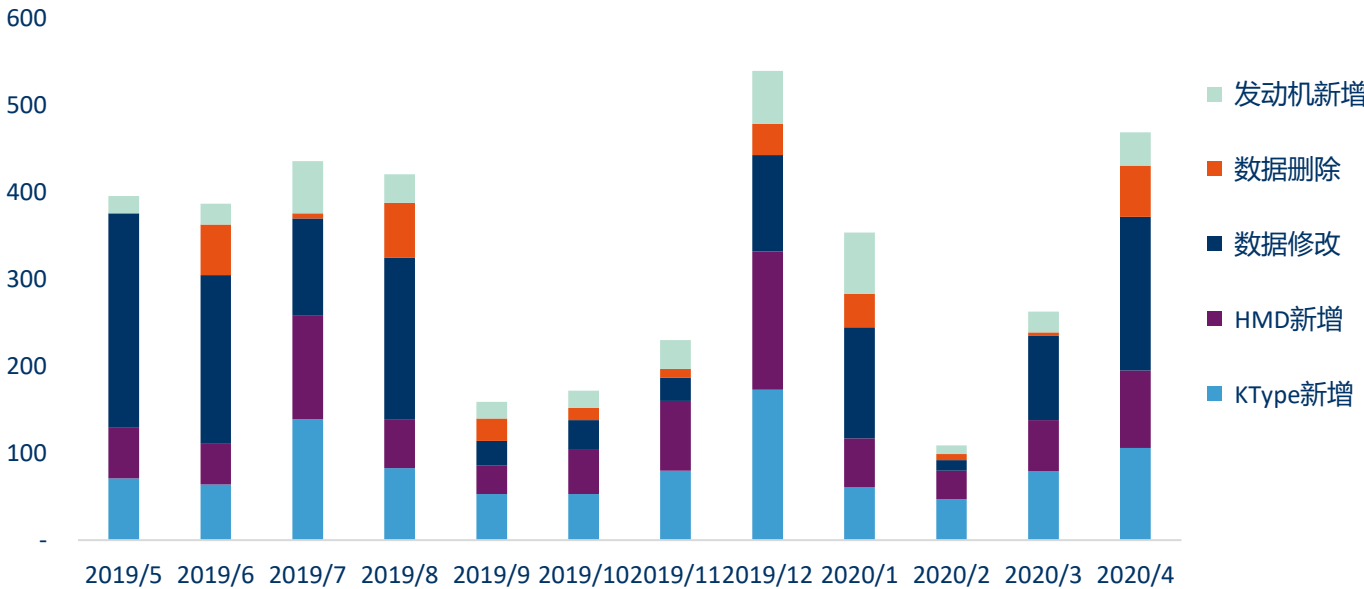


车型数据 概况

泰案联车型团队工作输出

车型数据月度输出

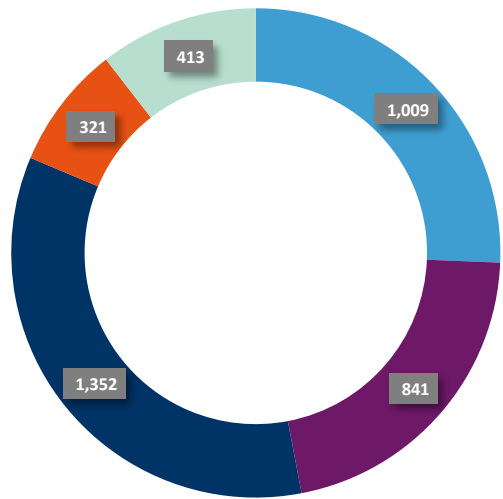
2019/5– 2020/4



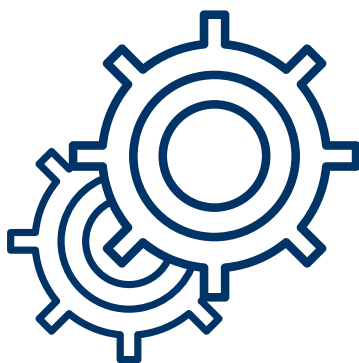
年 月	2019 5	2019 6	2019 7	2019 9	2019 9	2019 10	2019 11	2019 12	2020 1	2020 2	2020 3	2020 4
KTYPE新增	71	64	139	83	53	53	80	173	61	47	79	106
HMD新增	59	47	119	56	33	51	80	159	56	33	59	89
数据修改	246	194	112	186	28	34	27	111	128	12	97	177
数据删除	0	58	6	63	26	14	10	36	38	7	4	59
发动机新增	20	24	60	33	19	20	33	61	71	10	24	38

最新KType数量(中国):8112

2019/5– 2020/4



- 1 KTY 为中国市场发布新的KType
- 2 HMD 微中国市场发布新的HMD
- 3 CHA 修改KType和HMD
- 4 DEL 从中国删除无效的KType 和 HMD
- 5 ENG 在数据库中创建新的发动机代码



原厂备件 数据概述



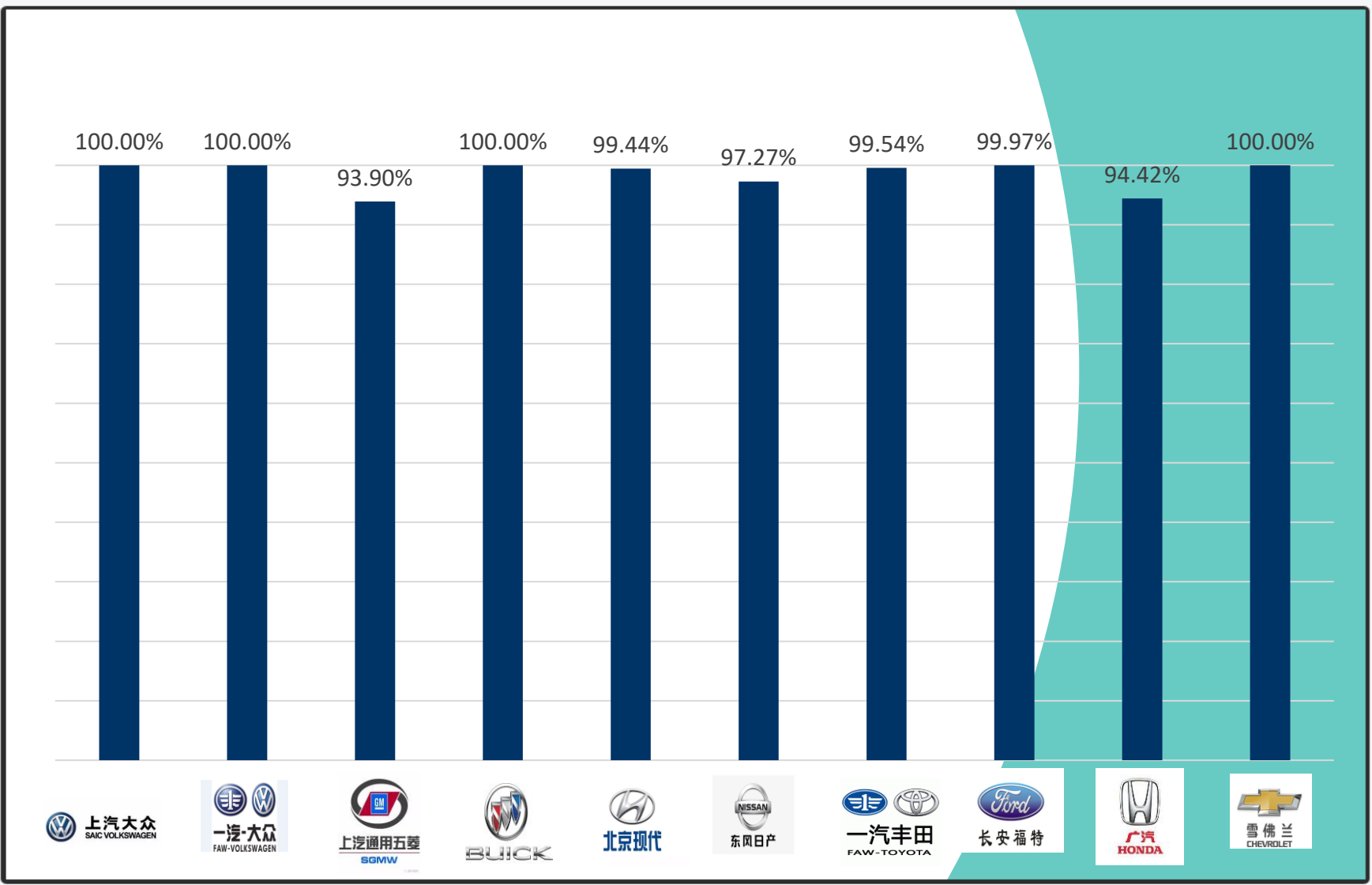
■ 新车信息 & 备件号码 (随机示例)

品牌	车型	排量(L)	发动机类型	上市日期 (月/日/年)	最大功率 (KW)	最大马力 (HP)	机油滤清器 GA7	空气滤清器 GA8	空调滤清器 GA424
 奥迪 (进口)	A6	2.0	汽油发动机	4/2/2020	140	190	06K905****	06H905****	奥迪 (进口)
 凯迪拉克 (上汽通用)	XT5	2.0	汽油发动机	4/2/2020	174	237	5550****	5550****	凯迪拉克 (上 汽通用)
 凯迪拉克 (上汽通用)	CT4	2.0	汽油发动机	4/8/2020	174	237	5550****	5550****	凯迪拉克 (上 汽通用)
 奔驰 (北京奔驰)	GLB	1.3	汽油发动机	4/17/2020	100	136	A004159****	A282906****	奔 驰 (北京奔驰)

备注：如有相关原厂件号（OE）信息及数据需求，请联系我司销售部门。

转向&悬挂系统 - 品牌覆盖率

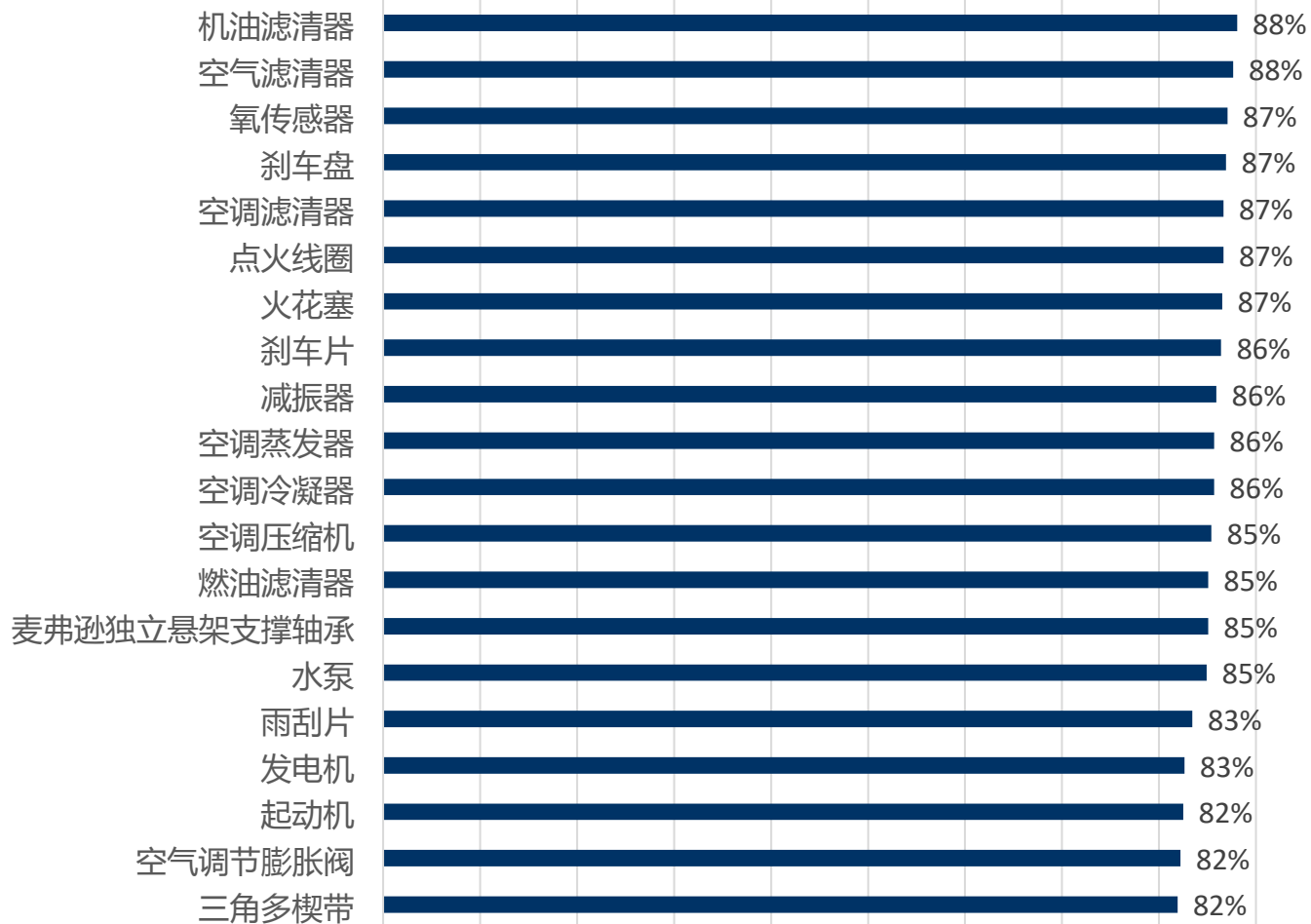
基于中国
2019 保有量
2.149亿
(Ktype 覆盖率)
& 厂商



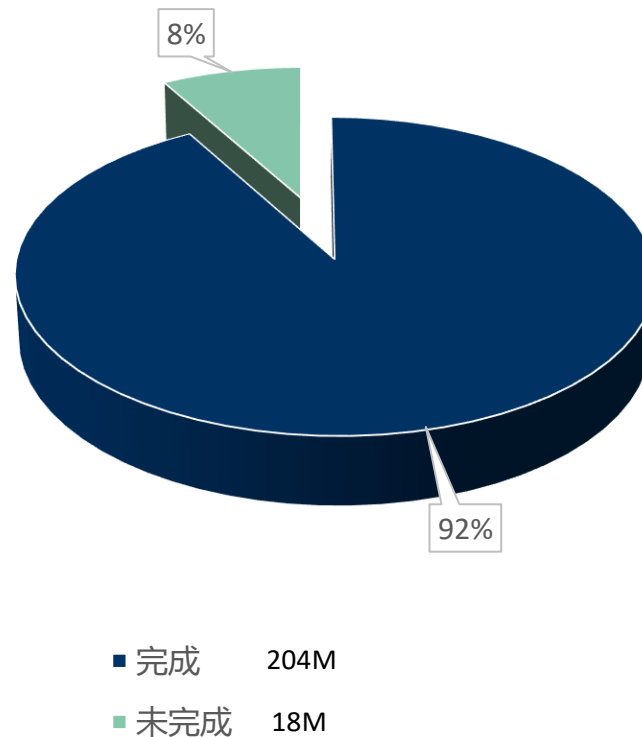
在库产品

基于中国2019 保有量 2.22亿 (Ktype 覆盖率) & 已获取的EPC信息

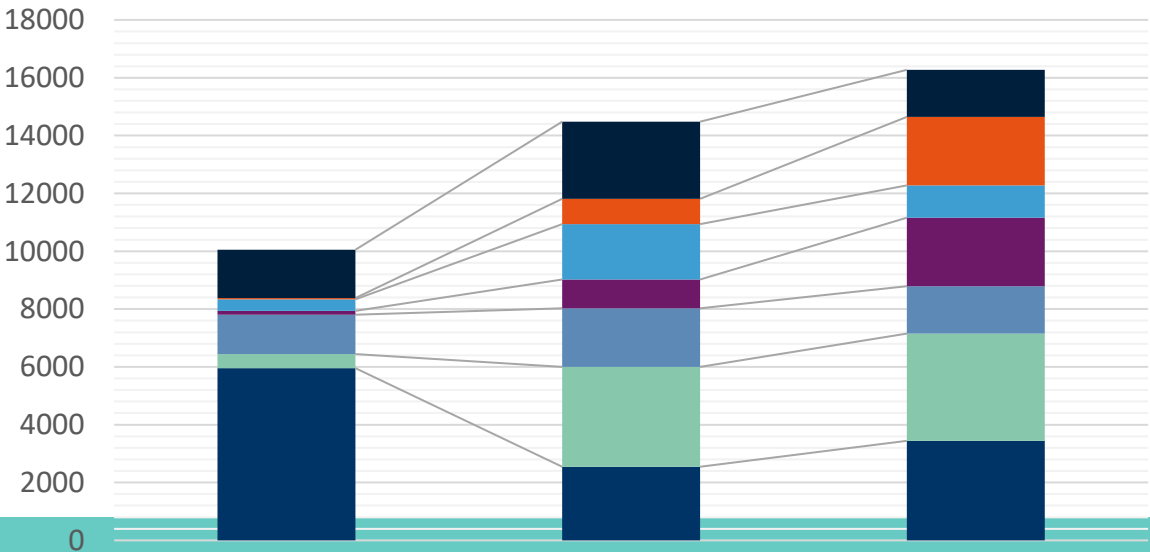
前 20 产品线



OE数据保有量覆盖率(基于已获取的EPC)

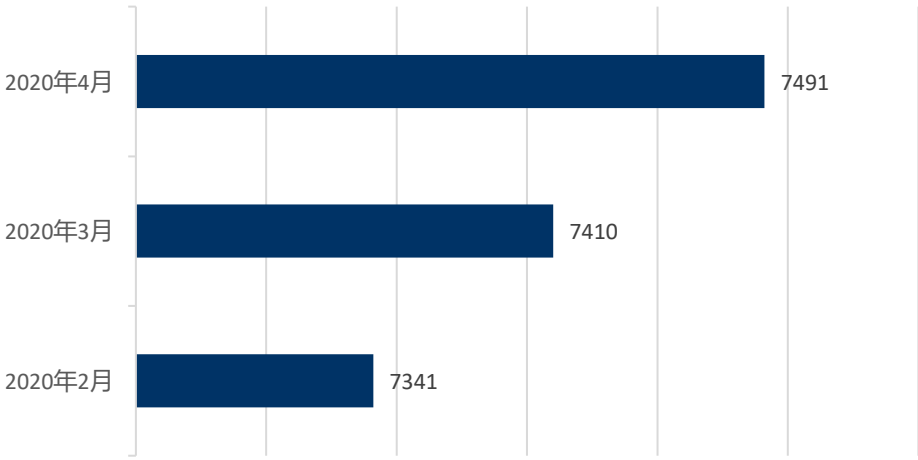


OE号对应车型 每月新增匹配数量

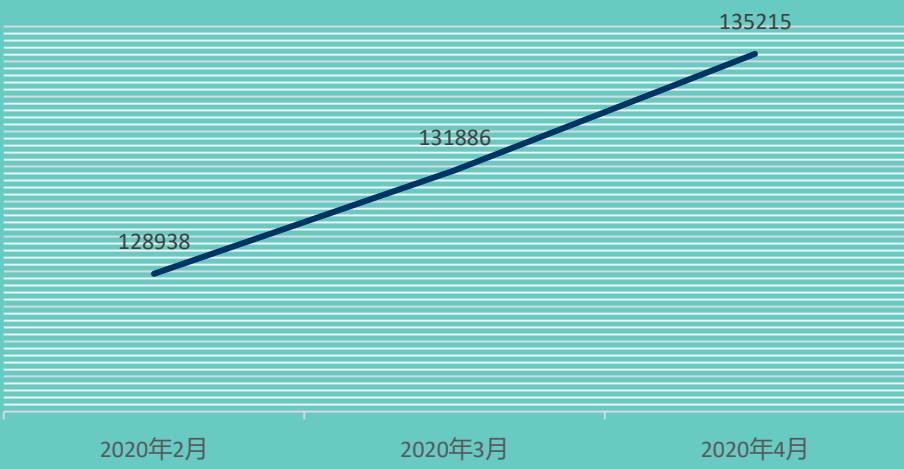


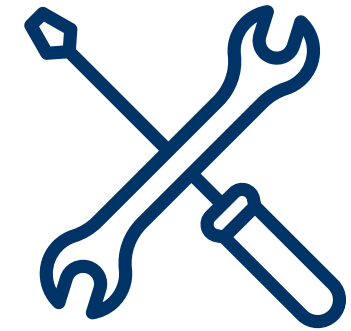
	2020年2月	2020年3月	2020年4月
转向 & 悬挂	1673	2670	1634
点火	43	882	2370
车身玻璃附件	402	1915	1121
排气	138	996	2360
发动机 & 密封件	1359	2024	1645
冷却	488	3454	3708
刹车&液压	5952	2545	3442

已匹配OE号的K-Type总数



已匹配到K-Type的OE号总数

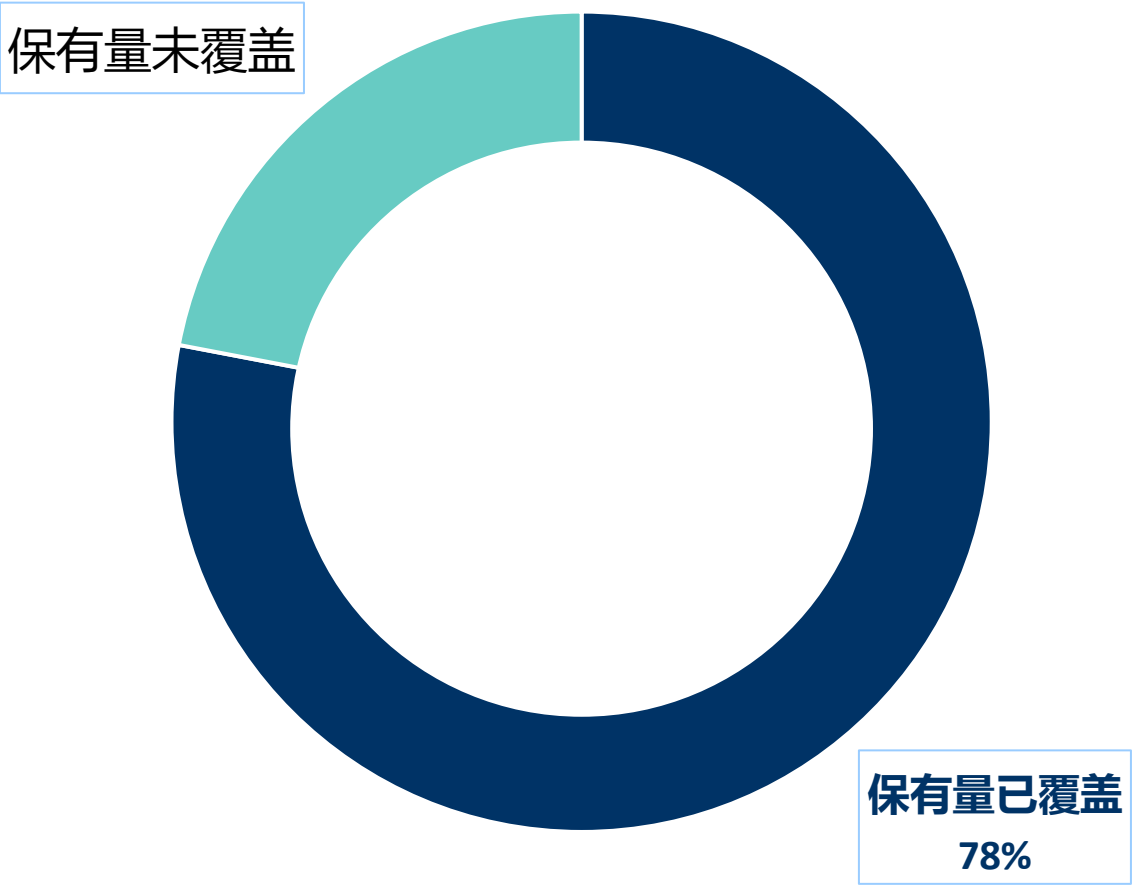




RMI

数据概况

RMI 数据概况

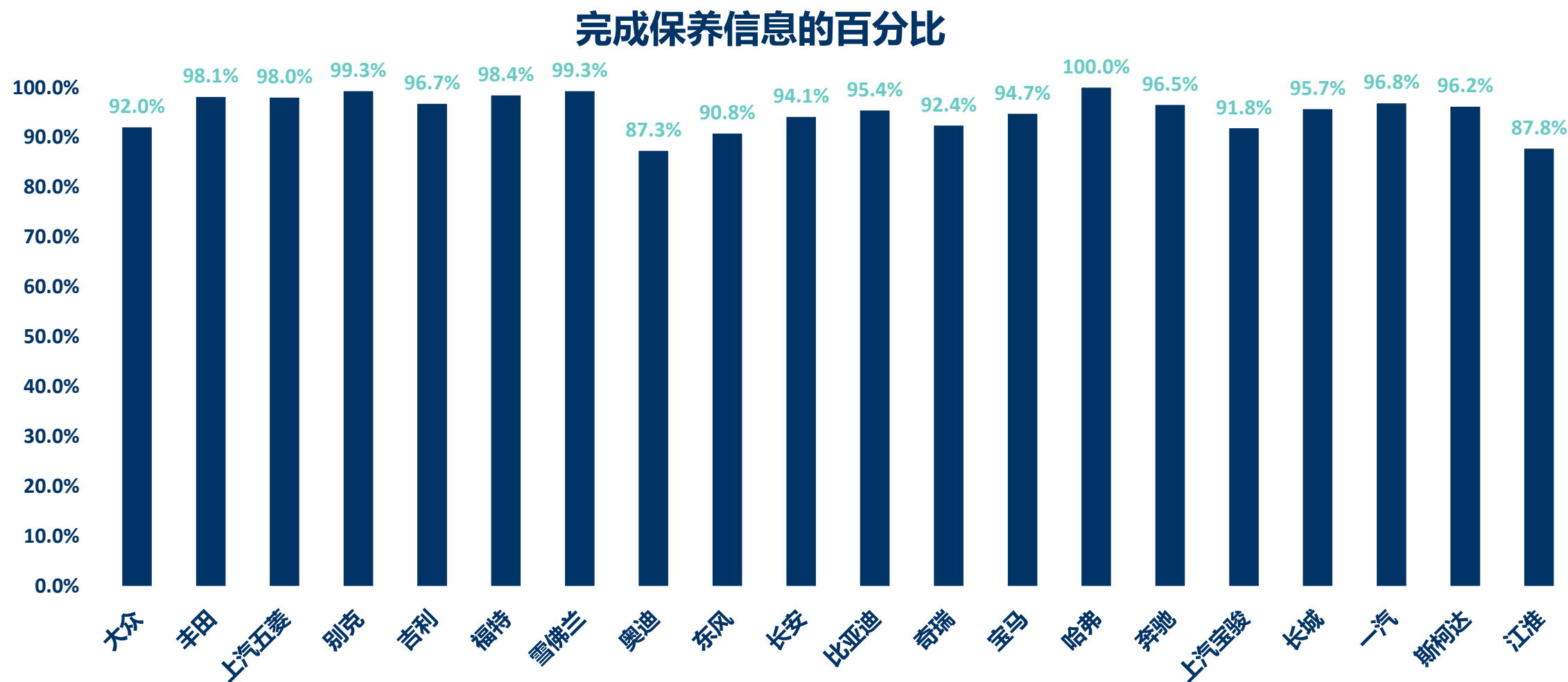


78%

保养信息完成 1.719亿

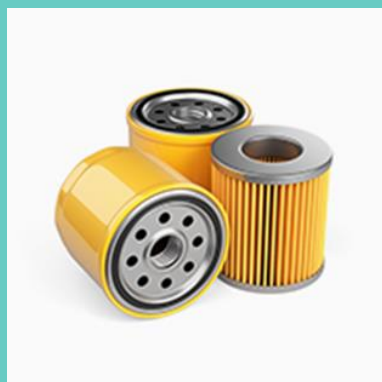
占总保有量 2.215亿的 78%

按保有量VIO排名前20的汽车品牌



RMI 数据概况

油液信息 (油液规格+油液加注量)



发动机机油

~占总保有量96%



变速箱油

~占总保有量98%



制动液

~占总保有量96%



冷却液

~占总保有量95%



冷媒

~占总保有量61%



如后差速器油,
转向助力油液等
能满足使用

RMI 数据概况

保养间隔信息

■ 发动机机油与滤清器	占总保有量87%
■ 火花塞	占总保有量88%
■ 变速箱油	占总保有量87%
■ 空气滤清器	占总保有量88%
■ 空调滤清器	占总保有量88%
■ 燃油滤清器	占总保有量87%
■ 制动液	占总保有量87%
■ 冷却液	占总保有量87%



联系我们

中国市场内销业务



Sun, Eileen
Chengling.Sun@tecalliance.net
电话: +86 21 3387 0258 305



Liu, Vivi
Haiping.Liu@tecalliance.net
电话: +86 182 2149 5081



Wang, Jessica
Xiaoting.Wang@tecalliance.net
电话: +86 139 1695 4592



Qi, Zhou
Qi.Zhou@tecalliance.net
电话: +86 135 2479 6845



Qian, Ian
Mingjun.Qian@tecalliance.net
电话: +86 159 0051 8856



Huang, Felix
felix.huang@tecalliance.net
电话: +86 21 3387 0258 308
**数据用户+数据供应商
(港澳台)**

中国市场出口业务



Yuan, Lisa
Lisa.Yuan@tecalliance.net
电话: +86 21 3387 0258 302



Jia, Joe
Chunhui.Jia@tecalliance.net
电话: +86 173 7264 2905



Zhang, Linfei
Linfei.Zhang@tecalliance.net
电话: +86 177 0212 0662



Wang, Queena
Dan.Wang@tecalliance.net
电话: +86 139 1808 3963

数据用户业务 (中国市场)



Sun, Alan
Yi.Sun@tecalliance.net
电话: +86 136 3652 9978



Li, Shuai
Li.Shuai@tecalliance.net
电话: +86 21 3387 0258 309

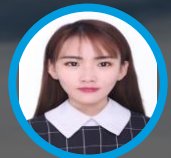


Yang, Lei
Lei.Yang@tecalliance.net
电话: +86 21 3387 0258 181



Zhu, Wei
Wei.Zhu@tecalliance.net
电话: +86 21 3387 0258 301
电商平台业务

全球版网页目录业务



Zhu, Qianqian
Qianqian.Zhu@tecalliance.net
电话: +86 21 3387 0258 307

A dark blue-toned photograph of a Toyota RAV4 Adventure driving on a winding mountain road. The car is in the foreground, angled towards the left. The background shows steep, rocky cliffs and a clear sky. A light blue rectangular frame is centered over the image, containing the text.

03

产品 &
解决方案

(泰案联订单管理系统)

■ 泰案联订单管理系统

全球**280+**家零部件制造商入驻

2万+家经销商及修理厂

每年**4亿9千万**条交易数据

全球范围适用



泰案联订单管理系统

- ✓ 适用于**全球汽车售后**业务的专业B2B订单平台
- ✓ 改善客户体验，提高客户满意度
- ✓ 实现供应链**全流程数字化**，提高效率

零部件制造商

- 客户订单直接进入ERP系统
- 避免数据录入错误，降低错发货风险
- 数字化的流程大大缩短了商品进入市场流通的时间，极大地提高了效率



经销商

- 用一个账号链接全球280多家零部件制造商
- 查询实时库存及价格
- 对订单相关的物流问题、产品促销可以获得制造商的及时响应
- 在线跟踪订单状态

A dark blue-toned photograph of a Toyota RAV4 Adventure driving on a winding mountain road. The car is in the lower-left foreground, angled towards the viewer. The background features steep, rocky cliffs and a clear sky. A light blue rectangular frame is centered over the image, containing the page number and title.

04

泰案联
公司新闻

Company News

2020 汽车后市场报告

泰案联如何构建未来，并为满足客户的需求做好准备

最新版本提供了比以前更深入的市场洞察。

自1991年首次引入以来，汽车保有量和OE服务已成为重要的信息来源。最新版本提供了深入的数据分析，帮助您在国际汽车售后市场取得可持续性成功。

在今天的报告中，先进的机器学习算法是帮助计算VIO最重要方式。来源于全球的大量数据被输入一个人工智能(ai)工具，该工具自动地将原始数据与各种车型表联系起来，效果令人惊奇。

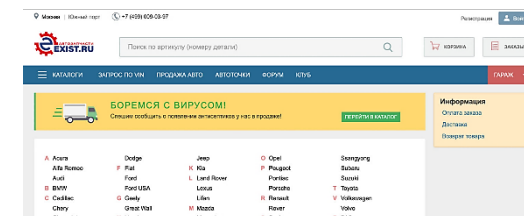
该报告将于5月28日正式发布，请联系您的销售登记获取报告。



向俄罗斯迈出一大步

泰案联俄罗斯公司与俄罗斯最大的市场之一Exist.ru合作

俄罗斯汽车零部件市场上的许多公司，包括Exist.ru，都面临着同样的问题。市场上充斥着各种来源的低质量数据，没有标准化，准确性差。Exist.ru决定与泰案联合作，泰案联可以解决他们面临的这些问题。预计TecDoc数据的使用将对Exist.ru的业务产生重大影响，通过提高准确性和数据关联性来提高客户满意度。



“TecDoc 目录中的数据具有极高的准确性;它是经过汽车零部件制造商授权的。它对于CIS市场提高市场数据质量来说是重要一步。来自可靠来源的合法数据对市场至关重要。”

-- Georgy Sarychev, Technical Director, Exist.ru



感谢观看!

泰案联信息技术（上海）有限公司

电话: +86 21 3387 0258

网址: www.tecalliance.cn

地址: 上海共和新路1988号10号楼12层